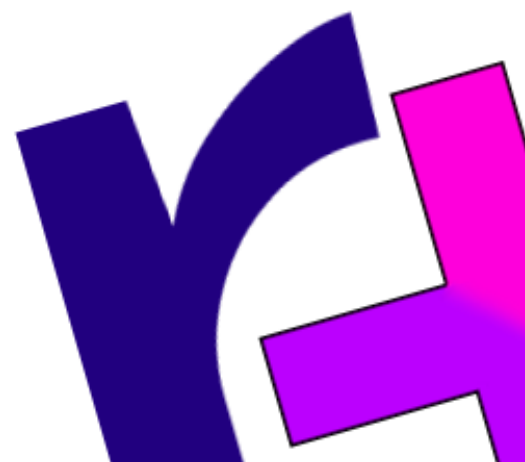


revenue+
molto + che revenue

r+ consulenza e servizi

r+ web marketing

r+ software





CONTENUTO DEL DOCUMENTO

- Tutto quello di cui ha bisogno la tua struttura.....pag. 3
- Consulenza & Revenue Management.....pag. 3
- Gestione OTA - Portali Online.....pag. 4
- Social Network Managementpag. 5
- Realizzazione Siti Web Responsive.....pag. 6
- Booking Engine e Channel Manager.....pag. 7
- Revenue Management Systempag. 8
- inHotel App Concierge.....pag. 9
- Per B&B e Case Vacanza.....pag. 10
- Alcuni dei nostri clienti.....pag. 11
- Dettaglio Servizi-Scegli la combinazione per le tue esigenze.....pag.12



- Tutto quello di cui ha bisogno la tua struttura



Esperienza



Soluzioni su misura



Tecnologia d'avanguardia

revenue+ è un'azienda leader nella Consulenza Hotel, specializzata in Revenue Management.

revenue+ è il partner ideale per aiutarti a massimizzare i ricavi della tua attività attraverso strategie di revenue management avanzate e l'utilizzo di software all'avanguardia.

Consulenza Alberghiera a 360°

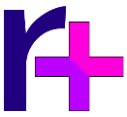
- La Nostra Mission

Grazie alla nostra **consulenza specializzata in Revenue Management**, possiamo:

- Aumentare la tua redditività ottimizzando prezzi e disponibilità in base alla domanda.
- Analizzare i dati storici e prevedere le tendenze per prendere decisioni strategiche.
- Segmentare la tua clientela e creare offerte su misura per ogni gruppo.
- Implementare tecnologie avanzate e strumenti di pricing dinamico per una gestione più efficiente.
- Migliorare la tua occupazione o vendite massimizzando il valore di ogni cliente.

Che tu gestisca un hotel, un b&b, un appartamento, il **revenue+** è la chiave per rimanere competitivi e aumentare i ricavi in modo intelligente.





• IDS Management

Gestione OTA - Portali Online

La **gestione delle OTA (Online Travel Agencies)** rappresenta uno degli aspetti chiave per ottimizzare le vendite online e massimizzare i ricavi nel settore dell'ospitalità. Attraverso un approccio strategico e ben pianificato, è possibile sfruttare al meglio il potenziale dei portali di prenotazione online come Booking.com, Expedia, Airbnb e altri.

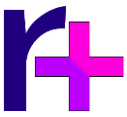
Servizi Offerti

- **Ottimizzazione dei Profili:** Creazione e gestione di descrizioni accattivanti, foto professionali e contenuti ottimizzati per attirare più ospiti.
- **Strategia Tariffaria Dinamica:** Monitoraggio continuo delle tariffe, analisi della domanda e applicazione di strategie di pricing flessibile per rimanere competitivi sul mercato.
- **Gestione Disponibilità e Calendari:** Sincronizzazione costante tra i vari portali per evitare overbooking e garantire la massima efficienza.
- **Promozioni e Offerte Speciali:** Creazione di campagne mirate per incrementare le prenotazioni in periodi di bassa domanda.
- **Analisi dei Dati e Reportistica:** Monitoraggio delle performance, con report dettagliati per valutare i risultati e identificare nuove opportunità di crescita.

Vantaggi della Gestione OTA Professionale

- **Aumento della Visibilità:** Presenza strategica sui principali portali per raggiungere un pubblico globale.
- **Massimizzazione dei Ricavi:** Strategie mirate per incrementare il RevPAR (Revenue per Available Room) e ottimizzare i margini di profitto.
- **Efficienza Operativa:** Risparmio di tempo grazie all'automazione e alla gestione centralizzata.
- **Miglioramento della Reputazione:** Monitoraggio e risposta alle recensioni per rafforzare l'immagine della struttura.

Con una gestione professionale delle OTA, puoi trasformare i portali online in potenti alleati per il successo della tua struttura, attirando nuovi ospiti e massimizzando i risultati economici.



• Social Network Management

Il **Social Network Management** è un elemento cruciale per costruire una presenza digitale solida e coinvolgere il pubblico in modo efficace. Attraverso una gestione strategica dei principali canali social, come Facebook, Instagram, LinkedIn, TikTok e Twitter, è possibile comunicare l'identità del brand, fidelizzare i clienti e incrementare la visibilità online.

Servizi Offerti

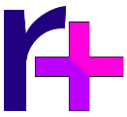
- **Pianificazione Strategica:** Definizione di obiettivi, target di riferimento e linee guida per una comunicazione coerente e mirata.
- **Creazione di Contenuti Originali:** Produzione di post, video, immagini e stories che rispecchiano il tono del brand e catturano l'attenzione del pubblico.
- **Gestione del Calendario Editoriale:** Programmazione regolare dei contenuti per mantenere un flusso costante e coinvolgente di pubblicazioni.
- **Interazione con la Community:** Risposta tempestiva a commenti, messaggi e feedback per rafforzare il rapporto con gli utenti.
- **Campagne Pubblicitarie a Pagamento:** Creazione e gestione di annunci mirati per ampliare la portata e attirare nuovi follower o clienti.
- **Monitoraggio e Analisi dei Risultati:** Report dettagliati sulle performance per valutare il ritorno sull'investimento (ROI) e affinare le strategie.

Vantaggi della Gestione Professionale dei Social Network

- **Aumento della Visibilità:** Espansione del pubblico grazie a strategie di crescita organica e paid media.
- **Coinvolgimento del Pubblico:** Creazione di contenuti che stimolano interazioni e rafforzano il legame emotivo con il brand.
- **Risparmio di Tempo:** Delegando la gestione social a professionisti, puoi concentrarti su altri aspetti del tuo business.
- **Branding Coerente e Riconoscibile:** Comunicazione visiva e testuale uniforme su tutti i canali.
- **Monitoraggio della Reputazione Online:** Controllo costante delle opinioni degli utenti per rispondere prontamente a eventuali problematiche.

Grazie a una gestione professionale dei social network, il tuo brand può emergere in un mercato competitivo, consolidare la propria immagine e raggiungere i risultati desiderati attraverso una connessione autentica e mirata con il pubblico.





• Realizzazione Siti Web

Realizzazione di Siti Web per Strutture Ricettive

Il sito web è il **cuore digitale** di ogni struttura ricettiva, il luogo dove l'ospitalità prende forma online e ogni visita si trasforma in un potenziale soggiorno. Un sito ben progettato non è solo una vetrina, ma uno strumento strategico per attrarre ospiti, raccontare un'esperienza e massimizzare le prenotazioni dirette, eliminando le commissioni delle OTA.

Cosa Offriamo

- **Design Personalizzato e Accattivante:** Ogni struttura è unica e il tuo sito lo deve riflettere. Creiamo layout moderni e visivamente attraenti, ottimizzati per trasmettere l'atmosfera e i valori del tuo brand.
- **User Experience Intuitiva:** Navigazione fluida e intuitiva per garantire agli utenti un'esperienza piacevole, dalla homepage al modulo di prenotazione.
- **Sistema di Prenotazione Integrato:** Soluzioni sicure ed efficienti per accettare prenotazioni dirette, con disponibilità in tempo reale e pagamenti online semplificati.
- **Ottimizzazione Mobile-Friendly:** Siti perfettamente adattabili a tutti i dispositivi, perché il primo contatto avviene spesso dallo smartphone.
- **Contenuti Accattivanti e SEO-Friendly:** Testi e immagini pensati per emozionare e posizionarsi ai primi posti nei motori di ricerca.
- **Velocità e Sicurezza:** Hosting performante, certificati SSL e ottimizzazione tecnica per un sito rapido e affidabile.
- **Multilingua:** Per accogliere ospiti da tutto il mondo, con contenuti disponibili nelle lingue dei tuoi principali mercati.

Perché un Sito Web Professionale È Essenziale

- **Prenotazioni Dirette Senza Commissioni:** Un sito ben progettato incentiva gli utenti a prenotare direttamente, aumentando i tuoi ricavi.
- **Valorizzazione della Struttura:** Foto e descrizioni di alta qualità creano un'immagine irresistibile che invita a scegliere la tua struttura.
- **Marketing Integrato:** Il sito diventa il fulcro delle tue strategie digitali, collegandosi ai social media, campagne pubblicitarie e newsletter.
- **Affidabilità e Credibilità:** Un sito professionale è sinonimo di qualità e cura, fattori fondamentali per conquistare la fiducia degli ospiti.

Distinguiti dalla Concorrenza

Non lasciare che il tuo potenziale ospite scelga un altro. Con un sito web curato nei minimi dettagli, puoi raccontare la tua storia, emozionare e trasformare ogni visita in una prenotazione.

Realizziamo siti che non sono solo belli da vedere, ma che **funzionano**, perché il tuo successo online parte da qui.



- **Booking Engine e Channel Manager**

Parola d'ordine: DISINTERMEDIAZIONE

La grande visibilità del web va sfruttata. Oggi una struttura ricettiva non può fare a meno di un sistema di prenotazione online sul proprio sito istituzionale.

Avere un booking engine sul sito della propria struttura ricettiva è fondamentale per incrementare le prenotazioni dirette, riducendo la dipendenza da intermediari e relative commissioni. Questo strumento consente agli ospiti di verificare disponibilità, prezzi e offerte in tempo reale, garantendo un'esperienza di prenotazione semplice, veloce e sicura. Inoltre, migliora l'immagine professionale della struttura, facilita la gestione delle tariffe e promozioni personalizzate, e consente di raccogliere preziosi dati sui clienti per strategie di marketing mirate.

Abbiamo le soluzioni fatte apposta per Te!



Più prenotazioni - Meno Tempo!

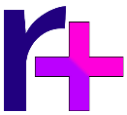
Vuoi gestire in massima sicurezza tutti i più importanti portali di prenotazione online?

revenue+ ti offre una vasta scelta di prodotti per la gestione delle OTA. Tra i nostri Partner troverai il prodotto migliore in base alle tue esigenze.

Scegli il Tuo **Channel Manager a partire da 5€/mese*** per ogni canale online integrato nel tuo Booking Engine.

Offriamo installazione, assistenza e supporto tecnico compresi nel prezzo!

** il costo si riferisce al solo canone base per ogni portale collegato, legato all'acquisto della licenza Booking Engine per almeno 12 mesi.. NB: I costi possono variare in base al prodotto scelto*



• Revenue Management System

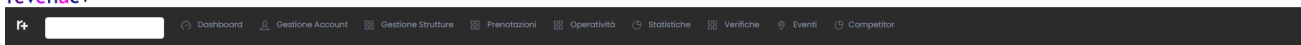
Il nostro RMS revenue+ è un software di elaborazione dati Hotel per Forecast e Revenue Management.

revenue+ F&R è un programma per la gestione del FORECAST e del Revenue Management Alberghiero che utilizziamo per la nostra consulenza e forniamo a tutti i nostri clienti. Può essere utilizzato dal Front Office, Sales Manager ecc... e per il controllo quotidiano delle tariffe di vendita e il confronto dati di produzione, occupazione, ADR e RevPar.

Principali caratteristiche:

- Monitoraggio quotidiano dell'occupazione e della produzione (pick-up, camere occupate, invendute, RMC, RevPAR, ricavi).
- Calcolo del numero di camere vendute o cancellate per ogni aggiornamento.
- Analisi dei dati storici giornalieri relativi a RMC, RevPAR, invenduto e ricavi.
- Gestione di tariffe e restrizioni per tipologia di camera tramite l'interfaccia del Booking Engine e del Channel Manager.
- Integrazione con qualsiasi PMS per il caricamento automatico dei dati.
- Rate Checker: accesso immediato alle tariffe giornaliere dei concorrenti.
- Archivio delle modifiche e log di sistema dettagliato.
- Visualizzazione e possibilità di esportare i dati tramite grafici.
- Soluzione Cloud: nessun bisogno di installare software. *revenue+ F&R* è accessibile e utilizzabile da qualsiasi dispositivo connesso ad internet grazie alla funzione multiutente.
- Design responsive: compatibile con smartphone e tablet.
- Esportazione dei dati per periodi specifici o annuali nei formati Excel.

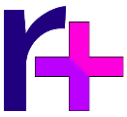
revenue+



Dati Competitor

Report - 08/01/2025 | 07/02/2025 | Data di Acquisizione: 8/1/2025-5:31





• inHotel App Concierge

inHotel è un'app concierge per hotel che offre una serie di funzionalità utili a migliorare l'esperienza dei tuoi ospiti. L'app è disponibile per sistemi iOS e Android ed è completamente gratuita per i clienti finali.

Vantaggi di un prodotto in cloud

L'app inHotel App Concierge è un prodotto in cloud, il che significa che viene ospitata su server esterni e non richiede l'installazione di alcun software o hardware aggiuntivo da parte degli hotel. Questo offre una serie di vantaggi, tra cui:

- Accessibilità da qualsiasi dispositivo: l'app può essere utilizzata da qualsiasi dispositivo connesso a Internet, inclusi smartphone, tablet e computer.
- Flessibilità: le funzionalità dell'app possono essere aggiornate e migliorate in qualsiasi momento senza la necessità di installare nuove versioni dell'app sui dispositivi degli ospiti.
- Risparmio sui costi: i costi di gestione dell'app sono ridotti, in quanto non è necessario acquistare o mantenere hardware o software aggiuntivi.

Funzionalità dell'app concierge

L'app inHotel offre una serie di funzionalità utili a migliorare l'esperienza dei tuoi ospiti, tra cui:

- Informazioni sulla struttura: l'app fornisce informazioni utili sulla struttura, come orari di apertura, servizi offerti e contatti.
- Servizi di concierge: l'app consente agli ospiti di richiedere servizi di concierge, come la prenotazione di ristoranti, la prenotazione di escursioni o l'ordinazione di pasti in camera.
- Informazioni turistiche: l'app fornisce informazioni turistiche sulla destinazione, come mappe, itinerari e informazioni sui luoghi da visitare.



Amministrazione dell'app concierge

La piattaforma di amministrazione dell'app inHotel è disponibile sul web e consente agli hotel manager e agli operatori di gestire in autonomia tutti i contenuti dell'app, insieme alle richieste che arriveranno dai clienti.

Personalizzazione dell'app concierge

L'app inHotel può essere personalizzata nei colori, nel tipo di font da utilizzare e nella grandezza dei font.

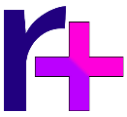
inHotel App Concierge è una soluzione completa per migliorare l'esperienza dei tuoi ospiti. L'app è facile da usare, offre una serie di funzionalità utili e può essere personalizzata per soddisfare le esigenze specifiche della tua struttura.

• Un Design semplice e pulito

Concentriamo i nostri sforzi sull'usabilità di inHotel e studiamo sempre nuove soluzioni per rendere il Design sempre più fluido ed intuitivo.

• Servizi e funzionalità in continuo sviluppo

Lavoriamo quotidianamente allo sviluppo di nuove funzionalità ed al consolidamento e perfezionamento delle funzionalità esistenti.



• Per Bed&Breakfast e Case Vacanza

Per un B&B o una piccola struttura, dotarsi di un PMS (Property Management System) integrato con Booking Engine e Channel Manager è un investimento strategico che porta numerosi vantaggi.

- **Risparmio di tempo:** automatizza le attività quotidiane come la gestione delle prenotazioni, check-in/check-out, e reportistica, liberando il gestore da operazioni ripetitive e manuali.
- **Sincronizzazione:** garantisce un aggiornamento in tempo reale delle disponibilità e delle tariffe su tutti i canali di vendita (OTA, sito web, ecc.), riducendo drasticamente il rischio di errori manuali.
- **Prevenzione dell'overbooking:** grazie alla sincronizzazione immediata, ogni prenotazione registrata viene automaticamente sottratta dall'inventario disponibile, evitando conflitti tra prenotazioni.
- **Incremento delle prenotazioni dirette:** il Booking Engine permette di accogliere prenotazioni dal sito web della struttura senza costi di commissione, offrendo un'esperienza fluida e professionale ai clienti.
- **Migliore controllo dei canali di vendita:** il Channel Manager consente di gestire facilmente le tariffe e le disponibilità su più piattaforme, ottimizzando la visibilità della struttura.
- **Analisi e reportistica:** il PMS fornisce dati chiari e dettagliati per monitorare le performance della struttura, identificare trend e prendere decisioni basate sui dati.
- **Professionalità e soddisfazione del cliente:** con una gestione efficiente e senza errori, si migliora l'esperienza del cliente, aumentando la reputazione e la fidelizzazione.

In sintesi, un PMS con Booking Engine e Channel Manager è essenziale per semplificare la gestione, ridurre i rischi e migliorare la redditività, anche per piccole strutture.

Abbiamo la soluzione TUTTO INCLUSO per TE!

Gestionale + sistema di prenotazione e gestione dei portali a partire da **64€ al mese**

Gestione + sistema di prenotazione+ gestione portali + alloggiati e fatturazione elettronica da **109€ al mese**

Possibilità di soluzioni modulari a scelta per ogni evenienza

• Alcuni dei nostri clienti



MIRA MARE E CASTELLO



VERDE CUPRA



GRIFO HOTEL





- **Tutti i nostri servizi**

- ✓ Consulenza revenue
- ✓ Gestione OTA
- ✓ Realizzazione Sito Web con CMS Open Source
- ✓ Booking Engine sul tuo sito web
- ✓ Channel Manager per gestione portali
- ✓ SEO - Ottimizzazione del posizionamento del sito web sui motori di ricerca
- ✓ Campagne GOOGLE AD Words
- ✓ PMS (Software Gestionale Alberghiero)

revenue+ è molto+ che revenue

Contattaci

081 009 37 31

info@revenueplus.it

www.revenueplus.it