

**revenue+**  
molto + che revenue

**r+ consulenza e servizi**

**r+ web marketing**

**r+ software**





## CONTENUTO DEL DOCUMENTO

- Tutto quello di cui ha bisogno la tua struttura.....pag. 3
- Consulenza & Revenue Management.....pag. 3
- Gestione OTA - Portali Online.....pag. 4
- Social Network Management .....pag. 5
- Realizzazione Siti Web Responsive.....pag. 6
- Booking Engine e Channel Manager.....pag. 7
- Revenue Management System .....pag. 8
- inHotel App Concierge.....pag. 9
- Per B&B e Case Vacanza.....pag. 10
- Alcuni dei nostri clienti.....pag. 11
- Dettaglio Servizi-Scegli la combinazione per le tue esigenze.....pag.12



- Tutto quello di cui ha bisogno la tua struttura



Esperienza



Soluzioni su misura



Tecnologia d'avanguardia

**revenue+** è un'azienda leader nella Consulenza Hotel, specializzata in Revenue Management.

revenue+ è il partner ideale per aiutarti a massimizzare i ricavi della tua attività attraverso strategie di revenue management avanzate e l'utilizzo di software all'avanguardia.

## Consulenza Alberghiera a 360°

- La Nostra Mission

Grazie alla nostra **consulenza specializzata in Revenue Management**, possiamo:

- Aumentare la tua redditività ottimizzando prezzi e disponibilità in base alla domanda.
- Analizzare i dati storici e prevedere le tendenze per prendere decisioni strategiche.
- Segmentare la tua clientela e creare offerte su misura per ogni gruppo.
- Implementare tecnologie avanzate e strumenti di pricing dinamico per una gestione più efficiente.
- Migliorare la tua occupazione o vendite massimizzando il valore di ogni cliente.

Che tu gestisca un hotel, un b&b, un appartamento, il **revenue+** è la chiave per rimanere competitivi e aumentare i ricavi in modo intelligente.





- **IDS Management**

## Gestione OTA - Portali Online

La **gestione delle OTA (Online Travel Agencies)** rappresenta uno degli aspetti chiave per ottimizzare le vendite online e massimizzare i ricavi nel settore dell'ospitalità. Attraverso un approccio strategico e ben pianificato, è possibile sfruttare al meglio il potenziale dei portali di prenotazione online come Booking.com, Expedia, Airbnb e altri.

### Servizi Offerti

- **Ottimizzazione dei Profili:** Creazione e gestione di descrizioni accattivanti, foto professionali e contenuti ottimizzati per attirare più ospiti.
- **Strategia Tariffaria Dinamica:** Monitoraggio continuo delle tariffe, analisi della domanda e applicazione di strategie di pricing flessibile per rimanere competitivi sul mercato.
- **Gestione Disponibilità e Calendari:** Sincronizzazione costante tra i vari portali per evitare overbooking e garantire la massima efficienza.
- **Promozioni e Offerte Speciali:** Creazione di campagne mirate per incrementare le prenotazioni in periodi di bassa domanda.
- **Analisi dei Dati e Reportistica:** Monitoraggio delle performance, con report dettagliati per valutare i risultati e identificare nuove opportunità di crescita.

### Vantaggi della Gestione OTA Professionale

- **Aumento della Visibilità:** Presenza strategica sui principali portali per raggiungere un pubblico globale.
- **Massimizzazione dei Ricavi:** Strategie mirate per incrementare il RevPAR (Revenue per Available Room) e ottimizzare i margini di profitto.
- **Efficienza Operativa:** Risparmio di tempo grazie all'automazione e alla gestione centralizzata.
- **Miglioramento della Reputazione:** Monitoraggio e risposta alle recensioni per rafforzare l'immagine della struttura.

Con una gestione professionale delle OTA, puoi trasformare i portali online in potenti alleati per il successo della tua struttura, attirando nuovi ospiti e massimizzando i risultati economici.



## • Social Network Management

Il **Social Network Management** è un elemento cruciale per costruire una presenza digitale solida e coinvolgere il pubblico in modo efficace. Attraverso una gestione strategica dei principali canali social, come Facebook, Instagram, LinkedIn, TikTok e Twitter, è possibile comunicare l'identità del brand, fidelizzare i clienti e incrementare la visibilità online.

### Servizi Offerti

- **Pianificazione Strategica:** Definizione di obiettivi, target di riferimento e linee guida per una comunicazione coerente e mirata.
- **Creazione di Contenuti Originali:** Produzione di post, video, immagini e stories che rispecchiano il tono del brand e catturano l'attenzione del pubblico.
- **Gestione del Calendario Editoriale:** Programmazione regolare dei contenuti per mantenere un flusso costante e coinvolgente di pubblicazioni.
- **Interazione con la Community:** Risposta tempestiva a commenti, messaggi e feedback per rafforzare il rapporto con gli utenti.
- **Campagne Pubblicitarie a Pagamento:** Creazione e gestione di annunci mirati per ampliare la portata e attirare nuovi follower o clienti.
- **Monitoraggio e Analisi dei Risultati:** Report dettagliati sulle performance per valutare il ritorno sull'investimento (ROI) e affinare le strategie.

### Vantaggi della Gestione Professionale dei Social Network

- **Aumento della Visibilità:** Espansione del pubblico grazie a strategie di crescita organica e paid media.
- **Coinvolgimento del Pubblico:** Creazione di contenuti che stimolano interazioni e rafforzano il legame emotivo con il brand.
- **Risparmio di Tempo:** Delegando la gestione social a professionisti, puoi concentrarti su altri aspetti del tuo business.
- **Branding Coerente e Riconoscibile:** Comunicazione visiva e testuale uniforme su tutti i canali.
- **Monitoraggio della Reputazione Online:** Controllo costante delle opinioni degli utenti per rispondere prontamente a eventuali problematiche.

Grazie a una gestione professionale dei social network, il tuo brand può emergere in un mercato competitivo, consolidare la propria immagine e raggiungere i risultati desiderati attraverso una connessione autentica e mirata con il pubblico.





## • Realizzazione Siti Web

### Realizzazione di Siti Web per Strutture Ricettive

Il sito web è il **cuore digitale** di ogni struttura ricettiva, il luogo dove l'ospitalità prende forma online e ogni visita si trasforma in un potenziale soggiorno. Un sito ben progettato non è solo una vetrina, ma uno strumento strategico per attrarre ospiti, raccontare un'esperienza e massimizzare le prenotazioni dirette, eliminando le commissioni delle OTA.

#### Cosa Offriamo

- **Design Personalizzato e Accattivante:** Ogni struttura è unica e il tuo sito lo deve riflettere. Creiamo layout moderni e visivamente attraenti, ottimizzati per trasmettere l'atmosfera e i valori del tuo brand.
- **User Experience Intuitiva:** Navigazione fluida e intuitiva per garantire agli utenti un'esperienza piacevole, dalla homepage al modulo di prenotazione.
- **Sistema di Prenotazione Integrato:** Soluzioni sicure ed efficienti per accettare prenotazioni dirette, con disponibilità in tempo reale e pagamenti online semplificati.
- **Ottimizzazione Mobile-Friendly:** Siti perfettamente adattabili a tutti i dispositivi, perché il primo contatto avviene spesso dallo smartphone.
- **Contenuti Accattivanti e SEO-Friendly:** Testi e immagini pensati per emozionare e posizionarsi ai primi posti nei motori di ricerca.
- **Velocità e Sicurezza:** Hosting performante, certificati SSL e ottimizzazione tecnica per un sito rapido e affidabile.
- **Multilingua:** Per accogliere ospiti da tutto il mondo, con contenuti disponibili nelle lingue dei tuoi principali mercati.

#### Perché un Sito Web Professionale È Essenziale

- **Prenotazioni Dirette Senza Commissioni:** Un sito ben progettato incentiva gli utenti a prenotare direttamente, aumentando i tuoi ricavi.
- **Valorizzazione della Struttura:** Foto e descrizioni di alta qualità creano un'immagine irresistibile che invita a scegliere la tua struttura.
- **Marketing Integrato:** Il sito diventa il fulcro delle tue strategie digitali, collegandosi ai social media, campagne pubblicitarie e newsletter.
- **Affidabilità e Credibilità:** Un sito professionale è sinonimo di qualità e cura, fattori fondamentali per conquistare la fiducia degli ospiti.

#### Distinguiti dalla Concorrenza

Non lasciare che il tuo potenziale ospite scelga un altro. Con un sito web curato nei minimi dettagli, puoi raccontare la tua storia, emozionare e trasformare ogni visita in una prenotazione.

Realizziamo siti che non sono solo belli da vedere, ma che **funzionano**, perché il tuo successo online parte da qui.



- **Booking Engine e Channel Manager**

## Parola d'ordine: DISINTERMEDIAZIONE

La grande visibilità del web va sfruttata. Oggi una struttura ricettiva non può fare a meno di un sistema di prenotazione online sul proprio sito istituzionale.

Avere un booking engine sul sito della propria struttura ricettiva è fondamentale per incrementare le prenotazioni dirette, riducendo la dipendenza da intermediari e relative commissioni. Questo strumento consente agli ospiti di verificare disponibilità, prezzi e offerte in tempo reale, garantendo un'esperienza di prenotazione semplice, veloce e sicura. Inoltre, migliora l'immagine professionale della struttura, facilita la gestione delle tariffe e promozioni personalizzate, e consente di raccogliere preziosi dati sui clienti per strategie di marketing mirate.

Abbiamo le soluzioni fatte apposta per Te!



### Più prenotazioni - Meno Tempo!

**Vuoi gestire in massima sicurezza tutti i più importanti portali di prenotazione online?**

revenue+ ti offre una vasta scelta di prodotti per la gestione delle OTA. Tra i nostri Partner troverai il prodotto migliore in base alle tue esigenze.

Scegli il Tuo **Channel Manager a partire da 5€/mese\*** per ogni canale online integrato nel tuo Booking Engine.

**Offriamo installazione, assistenza e supporto tecnico compresi nel prezzo!**

*\* il costo si riferisce al solo canone base per ogni portale collegato, legato all'acquisto della licenza Booking Engine per almeno 12 mesi.. NB: I costi possono variare in base al prodotto scelto*



## • Revenue Management System

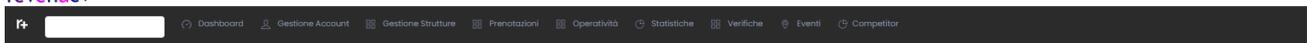
**Il nostro RMS revenue+ è un software di elaborazione dati Hotel per Forecast e Revenue Management.**

*revenue+ F&R* è un programma per la gestione del FORECAST e del Revenue Management Alberghiero che utilizziamo per la nostra consulenza e forniamo a tutti i nostri clienti. Può essere utilizzato dal Front Office, Sales Manager ecc... e per il controllo quotidiano delle tariffe di vendita e il confronto dati di produzione, occupazione, ADR e RevPar.

### Principali caratteristiche:

- Monitoraggio quotidiano dell'occupazione e della produzione (pick-up, camere occupate, invendute, RMC, RevPAR, ricavi).
- Calcolo del numero di camere vendute o cancellate per ogni aggiornamento.
- Analisi dei dati storici giornalieri relativi a RMC, RevPAR, invenduto e ricavi.
- Gestione di tariffe e restrizioni per tipologia di camera tramite l'interfaccia del Booking Engine e del Channel Manager.
- Integrazione con qualsiasi PMS per il caricamento automatico dei dati.
- Rate Checker: accesso immediato alle tariffe giornaliere dei concorrenti.
- Archivio delle modifiche e log di sistema dettagliato.
- Visualizzazione e possibilità di esportare i dati tramite grafici.
- Soluzione Cloud: nessun bisogno di installare software. *revenue+ F&R* è accessibile e utilizzabile da qualsiasi dispositivo connesso ad internet grazie alla funzione multiutente.
- Design responsive: compatibile con smartphone e tablet.
- Esportazione dei dati per periodi specifici o annuali nei formati Excel.

revenue+



#### Dati Competitor

Report - 08/01/2025 | 07/02/2025 | Data di Acquisizione: 8/1/2025-5:31





## • inHotel App Concierge

inHotel è un'app concierge per hotel che offre una serie di funzionalità utili a migliorare l'esperienza dei tuoi ospiti. L'app è disponibile per sistemi iOS e Android ed è completamente gratuita per i clienti finali.

### Vantaggi di un prodotto in cloud

L'app inHotel App Concierge è un prodotto in cloud, il che significa che viene ospitata su server esterni e non richiede l'installazione di alcun software o hardware aggiuntivo da parte degli hotel. Questo offre una serie di vantaggi, tra cui:

- **Accessibilità da qualsiasi dispositivo:** l'app può essere utilizzata da qualsiasi dispositivo connesso a Internet, inclusi smartphone, tablet e computer.
- **Flessibilità:** le funzionalità dell'app possono essere aggiornate e migliorate in qualsiasi momento senza la necessità di installare nuove versioni dell'app sui dispositivi degli ospiti.
- **Risparmio sui costi:** i costi di gestione dell'app sono ridotti, in quanto non è necessario acquistare o mantenere hardware o software aggiuntivi.

### Funzionalità dell'app concierge

L'app inHotel offre una serie di funzionalità utili a migliorare l'esperienza dei tuoi ospiti, tra cui:

- **Informazioni sulla struttura:** l'app fornisce informazioni utili sulla struttura, come orari di apertura, servizi offerti e contatti.
- **Servizi di concierge:** l'app consente agli ospiti di richiedere servizi di concierge, come la prenotazione di ristoranti, la prenotazione di escursioni o l'ordinazione di pasti in camera.
- **Informazioni turistiche:** l'app fornisce informazioni turistiche sulla destinazione, come mappe, itinerari e informazioni sui luoghi da visitare.



### Amministrazione dell'app concierge

La piattaforma di amministrazione dell'app inHotel è disponibile sul web e consente agli hotel manager e agli operatori di gestire in autonomia tutti i contenuti dell'app, insieme alle richieste che arriveranno dai clienti.

### Personalizzazione dell'app concierge

L'app inHotel può essere personalizzata nei colori, nel tipo di font da utilizzare e nella grandezza dei font.

**inHotel App Concierge è una soluzione completa per migliorare l'esperienza dei tuoi ospiti. L'app è facile da usare, offre una serie di funzionalità utili e può essere personalizzata per soddisfare le esigenze specifiche della tua struttura.**

#### • Un Design semplice e pulito

Concentriamo i nostri sforzi sull'usabilità di inHotel e studiamo sempre nuove soluzioni per rendere il Design sempre più fluido ed intuitivo.

#### • Servizi e funzionalità in continuo sviluppo

Lavoriamo quotidianamente allo sviluppo di nuove funzionalità ed al consolidamento e perfezionamento delle funzionalità esistenti.



## • Per Bed&Breakfast e Case Vacanza

Per un B&B o una piccola struttura, dotarsi di un PMS (Property Management System) integrato con Booking Engine e Channel Manager è un investimento strategico che porta numerosi vantaggi.

- **Risparmio di tempo:** automatizza le attività quotidiane come la gestione delle prenotazioni, check-in/check-out, e reportistica, liberando il gestore da operazioni ripetitive e manuali.
- **Sincronizzazione:** garantisce un aggiornamento in tempo reale delle disponibilità e delle tariffe su tutti i canali di vendita (OTA, sito web, ecc.), riducendo drasticamente il rischio di errori manuali.
- **Prevenzione dell'overbooking:** grazie alla sincronizzazione immediata, ogni prenotazione registrata viene automaticamente sottratta dall'inventario disponibile, evitando conflitti tra prenotazioni.
- **Incremento delle prenotazioni dirette:** il Booking Engine permette di accogliere prenotazioni dal sito web della struttura senza costi di commissione, offrendo un'esperienza fluida e professionale ai clienti.
- **Migliore controllo dei canali di vendita:** il Channel Manager consente di gestire facilmente le tariffe e le disponibilità su più piattaforme, ottimizzando la visibilità della struttura.
- **Analisi e reportistica:** il PMS fornisce dati chiari e dettagliati per monitorare le performance della struttura, identificare trend e prendere decisioni basate sui dati.
- **Professionalità e soddisfazione del cliente:** con una gestione efficiente e senza errori, si migliora l'esperienza del cliente, aumentando la reputazione e la fidelizzazione.

In sintesi, un PMS con Booking Engine e Channel Manager è essenziale per semplificare la gestione, ridurre i rischi e migliorare la redditività, anche per piccole strutture.

**Abbiamo la soluzione TUTTO INCLUSO per TE!**

Gestionale + sistema di prenotazione e gestione dei portali a partire da **64€ al mese**

Gestione + sistema di prenotazione+ gestione portali + alloggiati e fatturazione elettronica da **109€ al mese**

Possibilità di soluzioni modulari a scelta per ogni evenienza

• Alcuni dei nostri clienti



MIRA MARE E CASTELLO



GRIFO HOTEL





- **Tutti i nostri servizi**

- ✓ Consulenza revenue
- ✓ Gestione OTA
- ✓ Realizzazione Sito Web con CMS Open Source
- ✓ Booking Engine sul tuo sito web
- ✓ Channel Manager per gestione portali
- ✓ SEO - Ottimizzazione del posizionamento del sito web sui motori di ricerca
- ✓ Campagne GOOGLE AD Words
- ✓ PMS (Software Gestionale Alberghiero)

**revenue+** è molto+ che revenue

**Contattaci**

**081 009 37 31**

**info@revenueplus.it**

**[www.revenueplus.it](http://www.revenueplus.it)**